

Curso de Gestion Comercial

¿Por qué inscribirte en este curso de ventas?

El curso está diseñado para fomentar un desarrollo equilibrado, combinando habilidades duras y blandas que son cruciales en el ámbito de las ventas. Este enfoque no solo amplía tus capacidades técnicas, como la gestión de CRM y el análisis de datos de ventas, sino que también refina tus habilidades interpersonales y de comunicación, esenciales para una negociación efectiva y la construcción de relaciones duraderas con los clientes. Entre los temas tendremos:

- Tecnología Avanzada: Implemente soluciones de IA para automatizar y personalizar sus procesos comerciales
- Gestión comercial: Facilitar a los participantes los conceptos esenciales y las herramientas necesarias para llevar a cabo el proceso de ventas con éxito, enfocándose especialmente en la entrega de valor. "No bajes el precio, incrementa el valor"
- Liderazgo de Equipos: Desarrolle habilidades cruciales para liderar y motivar equipos comerciales.
- PNL para Ventas: Mejore su influencia y persuasión con técnicas de programación neurolingüística.

Este curso es una oportunidad única para adelantarse a la competencia y liderar con innovación. Las plazas son limitadas, así que asegure la tuya antes del jueves 23 de Mayo/2024.

Fecha de Inicio: Sábado 25 de Mayo

Modalidad: Semipresencial

Horario: de 7:00 a.m. a 12:00 m.

Inversion: \$750.000

Fuente: <http://www2.utp.edu.co/egresados/noticias/cursos-de-gestion-comercial>



Universidad Tecnológica
de Pereira